



	ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	พ.ค.	มิ.ย.	ก.ค.	ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ราคาทั่วไป	ราคาสมาชิก
101		พฤ23				พฤ15					อ14		3500	3000
102		พ25			พ17					พ25			3500	3000
103			พฤ9				ศ14					พ20	3500	3000
104		พฤ9					พ5				อ21		3500	3000
105				ศ21				พ30			พ29		3500	3000
106		ศ20			อ23					อ3			3800	3300
107				อ4					พ6			ศ15	3800	3300
108			พฤ23							ศ20			3800	3300
109					ส20					ส14			3800	3300
110			ส4					ส19					3800	3300
301		อ7					อ4				ศ10		3500	3000
302			พฤ16					ศ18				ศ8	3500	3000
303		พ18			พ3				พฤ14				3800	3300
401			พฤ23				พ26				ศ3		3500	3000
402		อ31- พ 1			25-26				28-29				6800	6000
403				พ5				พฤ3				อ19	3500	3000
404		พ15				อ6				ศ27			3500	3000
405			อ14			ศ23				พ18			3500	3000
406				พ5				อ8			ศ17		3500	3000
407		17-18				9-10				13-14			6800	6000
408		ศ13			ศ19				ศ8			ศ1	3500	3000
409			อ7				พฤ27				อ7		3500	3000
412				ส22						อ3			3500	3000
410		พฤ26			พ24				พ27				3500	3000
411				พฤ27						ศ6			3500	3000
413		ส18				ส10					ส11		3800	3300



หลักสูตรฝึกอบรม ปี 2560

		ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	พ.ค.	มิ.ย.	ก.ค.	ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ราคาทั่วไป	ราคาสมาชิก
201	การจัดการกองกำลังชาย...ครบเครื่อง ครบวงจร		ศ24				พ28				พธ26			3800	3300
202	สร้างสุดยอดทีมขายด้วย "หลักสูตรยอดนักบริหารทีมขาย"			อ28				อ25				ศ24		3800	3300
203	การขายอย่างมืออาชีพเพื่อเพิ่มผลสำเร็จในการขาย		อ28				พธ29				อ31			3800	3300
204	พัฒนาทักษะการขายเพื่อเพิ่มยอดขายให้องค์กร				ศ28				พ30				ศ22	3800	3300
205	การขายอย่างมืออาชีพในธุรกิจอุตสาหกรรม			พธ30				ศ28				พธ30		3800	3300
206	กลยุทธ์ชนะใจลูกค้า ชนะในสถานการณ์ 2ด (โต้แย้ง - ตอรอง)	ศ27				พ31				ศ29				3800	3300
207	กลยุทธ์ปิดการขายและงานหลังการขาย				พธ27				พธ31				พธ21	3800	3300
208	เทคนิคการขายทางโทรศัพท์ที่ได้ผลสำเร็จ	พธ26				พ24				พ27				3800	3300
209	เพิ่มยอดขายแบบมีกิ้นด้วย "การขายเชิงวิเคราะห์"	อ31				อ30				พธ28				3800	3300
210	เปิดการขาย/ปิดการขายแบบเขียนด้วย "ทักษะเชิงจิตวิทยา"		อ28				ศ30				ศ27			3800	3300
211	ขายแบบหลายกลยุทธ์เพื่อความสำเร็งในยุคการแข่งขันสูง			ศ31				พธ27				พ29		3800	3300
212	Inside Selling เทคนิคการต้อนรับและการขายที่ได้ผล			ศ24					อ29					3800	3300
213	เพิ่มพลังการแข่งขันด้วยวิธีคิดแบบยุคนวัตกรรม		พ15				ศ16			อ26				3800	3300
214	การตลาดสดซิด - แนวทางการตลาดที่ได้ผลที่สุด			ส 18			พธ15					อ21		3800	3300
215	การสร้างแบรนด์และสื่อสารแบรนด์ให้อยู่ในใจลูกค้า			ศ10					พธ24				พ20	3800	3300
216	เพิ่มพลังการแข่งขันให้ธุรกิจด้วยเทคโนโลยี ICT	พธ26					พ21				พ25			3800	3300
217	Event Marketing การตลาดเชิงกิจกรรม				พ26			อ4				อ7		3800	3300
219	การสื่อสารทางการตลาดผ่าน e-marketing & e-commerce			ส 18					ศ25					3800	3300
220	เทคนิคการขายและการสื่อสารสำหรับลูกค้าต่างประเทศ	ศ27					ศ30					ศ24		3800	3300
221	เทคนิคการขายและการต่อร่งผ่านช่องทางอิเล็กทรอนิกส์และโทรศัพท์			ศ17				ศ28					ศ22	3800	3300



update ตารางอบรมที่ www.trainingbymotiva.com

หลักสูตรฝึกอบรม ปี 2560

สอบถามรายละเอียดหลักสูตร โทรศัพท์ 0-2882-7519 , 0-2882-7598

ค่าอบรม (ไม่รวมVAT)

	ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	พ.ค.	มิ.ย.	ก.ค.	ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ราคาทั่วไป	ราคาสมาชิก
501			ศ10				ศ21				ศ3		3800	3300
502		ศ10						ศ4					3800	3300
503				ศ21				ศ18			ศ17		3800	3300
504	ศ20				ศ19					ศ13			3800	3300
505			อ7					ศ25					3800	3300
506			ส11				ศ14			ศ20			3800	3300
507				ส22		ศ16			ศ15				3800	3300
508					ศ26				ส16				3800	3300
601			พฤ2					พฤ24					3500	3000
602	พฤ12				พ3				ศ15				3800	3300
603				ส1						ส7			3800	3300
604		ศ17				ศ9					ศ10		3800	3300
605			พฤ16					อ8				ศ8	3800	3300
606		อ21				อ20				พฤ5			3500	3000
607				พฤ20				ศ4				ศ15	3500	3000
608		ศ3				พ21					พฤ2		3500	3000
610			ศ31						ศ22				3800	3300
611				อ25			พฤ20				ศ17		3800	3300
612		ศ3							ศ8				3800	3300
613	พ25				พ17					พ18			3800	3300
614			ส25					ส19					3800	3300
618					ส27							พฤ14	3800	3300
620		อ7					ศ21				พฤ2		3800	3300
621	พ18					อ6						ศ1	3800	3300



update ตารางอบรมที่ www.trainingbymotiva.com

สอบถามรายละเอียดหลักสูตร โทรศัพท์ 0-2882-7519 , 0-2882-7598

ค่าอบรม (ไม่รวมVAT)

หลักสูตรฝึกอบรม ปี 2560

		ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	พ.ค.	มิ.ย.	ก.ค.	ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ราคาทั่วไป	ราคาสมาชิก
701	โลจิสติกส์กับการจัดการสินค้าคงคลัง	อ24							พฤ3					3800	3300
702	ยุทธวิธีการปฏิบัติงานในคลังสินค้าและตรวจนับสินค้าประจำปี		อ21			อ23			อ22			พฤ9		3800	3300
703	การจัดเก็บรักษาสารเคมีและวัตถุอันตรายอย่างถูกวิธี			อ14				พฤ20			พ4			3800	3300
704	การบริหารการจัดส่งสินค้าและลดค่าใช้จ่ายการจัดส่ง	ศ13						พ5				อ14		3800	3300
705	การเพิ่มศักยภาพในการปฏิบัติงาน Messenger			ส11							ส7			3800	3300
706	การควบคุมและจัดการความปลอดภัยในคลังสินค้า				ส1							ส11		3800	3300
709	การตรวจรับ-จ่ายสินค้าและวัสดุภัณฑ์ให้ถูกต้องมีประสิทธิภาพ		พฤ9				ศ23			พฤ14				3800	3300
710	การขนส่งสินค้าและวัตถุอันตรายอย่างถูกวิธีและปลอดภัย				อ25					อ26			ส16	3800	3300
711	Horenso and Visual control			พฤ9					พ2					3800	3300
712	ปลดล็อคปัญหา ปรับปรุงงานต่อเนื่อง Work Improvement				พฤ20							พฤ9		3800	3300
713	เทคนิคลดความผิดพลาดที่เกิดจากการทำงาน					อ16					พฤ5			3800	3300
714	การเลือกใช้เครื่องมือ-วิธีการเพิ่มผลผลิตที่เหมาะสมกับการทำงาน			อ28				พ 5					พฤ14	3800	3300
715	การเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตด้วยการบำรุงรักษาเชิงป้องกัน	อ24				อ16				ศ 9				3800	3300
716	การดำเนินกิจกรรมคุณภาพ QCC ภายในองค์กร				พ26				พ2			พฤ2		3800	3300
717	การเขียนเอกสารตามระบบ ISO สำหรับคลังสินค้าและจัดส่ง		ส18								ส21			3800	3300
718	การบริหารการผลิตและกิจกรรมส่งเสริมการผลิตสำหรับหัวหน้างาน		ศ10				พฤ8				อ10			3800	3300
719	Just in Time เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต					ส20				พ6				3800	3300
720	แนวทางการลดต้นทุนของแต่ละหน่วยงานในองค์กร			ส4							ส28			3800	3300
721	จิตสำนึกเรื่องคุณภาพด้วยการบริหารคุณภาพทั่วองค์กร - "TQM"					พฤ4				อ19				3800	3300